

Jum'at, 13 Agustus 2021

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Bank BJB Gendeng BNI Life Rilis Produk Bancassurance Baru, Sasar Nasabah Prioritas
Nama Media	Bisnis.com
Newstrend	Layanan Produk Bancassurance BNI Life
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20210812/90/1428824/bank-bjb-gendeng-bni-life-rilis-produk-bancassurance-baru-sasar-nasabah-prioritas
Tanggal Berita	2021-08-12
Sentimen	Netral

Bank BJB Gendeng BNI Life Rilis Produk Bancassurance Baru, Sasar Nasabah Prioritas

Kerjasama antara Bank BJB dan BNI Life adalah salah satu upaya perusahaan dalam mempererat kolaborasi dengan berbagai pihak untuk mengembangkan lini bisnis Bank BJB.

 **Khadijah Shahmiz** - Bisnis.com
12 Agustus 2021 | 09:55 WIB



Ilustrasi PT Bank Jabar Banten Tbk - Bisnis.com

Bisnis.com, JAKARTA - PT Bank Pembangunan Daerah Jawa Barat dan Banten Tbk. (BJBR) dan PT BNI Life Insurance (BNI Life) meluncurkan produk asuransi baru yakni Solusi Proteksi Prima.

Peluncuran dilaksanakan secara virtual pada Kamis 22 Juli 2021 dihadiri oleh Direktur Konsumer dan Ritel Bank BJB Suartini serta Direktur Bisnis BNI Life Neny Asriany.

Solusi Proteksi Prima adalah produk asuransi jiwa yang memiliki fitur pertanggungan maksimal hingga Rp20 Miliar. Asuransi ini menawarkan pengembalian premi sebesar 115 persen pada tahun kelima serta menghadirkan perlindungan asuransi jiwa selama 10 tahun.

Baca Juga : Semester I/2021: Bank BJB (BJBR) Catatkan Pertumbuhan KPR 12,5 Persen

Asuransi ini dibuat dengan tujuan memberikan proteksi diri dan rasa aman secara finansial kepada para pihak tertanggung secara maksimal dalam mengantisipasi hal-hal tidak terduga di masa yang akan datang. Untuk tahap awal pemasarannya, produk Solusi Proteksi Prima menyasar para nasabah prioritas Bank BJB.

**Greatest
Doughnut Combo**



"Kerjasama antara Bank BJB dan BNI Life adalah salah satu upaya perusahaan dalam mempererat kolaborasi dengan berbagai pihak untuk mengembangkan lini bisnis Bank BJB. Peluang bisnis bancassurance yang mengalami pertumbuhan di Indonesia diharapkan dapat memberikan dampak positif bagi kedua belah pihak," ungkap Direktur Konsumer dan Ritel bank bjb Suartini dalam keterangan resmi pada Rabu (11/08/2021).

Adapun *bancassurance* adalah layanan bank dalam menyediakan produk asuransi yang memberi perlindungan dan produk investasi untuk memenuhi kebutuhan finansial jangka panjang nasabah. Hal ini diatur dalam SE OJK Nomor 32/SEOJK/05/2016 tanggal 30 Agustus 2016.

"Diharapkan asuransi Solusi Proteksi Prima dapat menjadi pilihan nasabah dalam melakukan perencanaan keuangan dan manajemen risiko secara tepat juga efisien," tutup Suartini.

Judul	AXA Mandiri Sediakan Manfaat Tambahan Buat Nasabah yang Isoman
Nama Media	Bisnis.com
Newstrend	Produk Asuransi Kesehatan Terkait Covid-19
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20210813/215/1429197/axa-mandiri-sediakan-manfaat-tambahan-buat-nasabah-yang-isoman
Tanggal Berita	2021-08-13
Sentimen	Netral

AXA Mandiri Sediakan Manfaat Tambahan Buat Nasabah yang Isoman

Mulai tanggal 12 Agustus 2021 memberikan sejumlah manfaat tambahan bagi para pemegang polis asuransi AXA Mandiri dengan syarat menunjukkan hasil PCR/swab test atau surat keterangan dokter atas diagnosis Covid-19.

Aziz Rahmatyana - Bisnis.com
12 Agustus 2021 | 00:29 WIB



Karyawan melayani nasabah AXA Mandiri di Jakarta, Rabu (3/1/2021). Berita - Abdurachman

Bisnis.com, JAKARTA - PT AXA Mandiri Financial Services (AXA Mandiri) berupaya berperan aktif untuk turut membantu para pasien yang sedang melakukan isolasi dengan memberikan manfaat tambahan dan beragam kemudahan melalui polis asuransi AXA Mandiri.

Salah satu upaya yang dilakukan yakni mulai tanggal 12 Agustus 2021 memberikan sejumlah manfaat tambahan bagi para pemegang polis asuransi AXA Mandiri dengan syarat menunjukkan hasil PCR/swab test atau surat keterangan dokter atas diagnosis Covid-19.

Presiden Direktur AXA Mandiri Handojo G. Kusuma menjelaskan manfaat tambahan ini termasuk pertanggungjawaban biaya obat dan suplemen yang diperlukan, biaya konsultasi dokter, konsultasi dokter 24 jam secara *online*, pengiriman obat, layanan uji swab/PCR di rumah nasabah, dan jasa catering makanan sehat.

"Dengan masih tingginya angka kasus baru Covid-19 dan adanya kekhawatiran terhadap ketersediaan fasilitas kesehatan, kami harap penambahan manfaat proteksi ini dapat memberikan perawatan yang lengkap dan kelengkapan jiwa bagi nasabah dan keluarganya yang mendapatkan diagnosis positif Covid-19," ujarnya dalam keterangan resmi, Kamis (12/8/2021).



0 0

Handojo menjelaskan pemberian manfaat khusus ini merupakan salah satu komitmen untuk menjadi *From Payer to Partner* bagi para nasabah, sehingga dapat cepat pulih dan kembali beraktivitas dengan normal. Inisiatif tersebut juga merupakan wujud kepedulian dalam bertindak membantu nasabah dalam melindungi hal terpenting bagi mereka, yaitu kesehatan sekaligus keluarga tercinta agar tidak turut terpapar pandemi.

Manfaat tambahan untuk isolasi ini berlaku bagi pemegang polis Mandiri Medical Care, Mandiri Medical Care Syariah, Mandiri International Medical Care yang tersedia dalam paket atau perlindungan tambahan, serta Asuransi Mandiri Kesehatan Prima, di mana seluruh biaya klaim pemeriksaan dan pengobatan selama isolasi akan ditanggung oleh AXA Mandiri sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Baca Juga : Pengajuan Klaim Mandiri AXA General Insurance Bisa Lewat WA & Video Call

Nasabah juga dapat mengakses layanan Telekonsultasi AXA Mandiri yang menyediakan konsultasi dengan dokter umum secara *online* 24/7, konsultasi dokter spesialis termasuk psikolog dan pengantaran obat. Selain itu, nasabah juga mendapatkan layanan *homecare* yang menghadirkan uji swab/PCR di rumah nasabah, serta makanan sehat gratis selama isolasi 14 hari.



"Di tengah kecemasan terhadap penyebaran Covid-19 ini, kami berupaya untuk meringankan beban mental dan rasa takut masyarakat dengan memberikan perlindungan terbaik atas risiko infeksi. Agar cepat pulih, diperlukan penanganan yang cepat dan tidak kalah penting, ketenangan pikiran, serta optimisme terhadap proses pemulihan," ujarnya.

Untuk itu, dia ingin memberikan semangat #KnowYouCan bagi masyarakat yang saat ini sedang dalam isolasi melalui penyediaan layanan telekonsultasi dengan dokter dan spesialis termasuk psikolog dan juga *catering* makanan sehat.

Baca Juga : Genjot Kinerja 2021, AXA Mandiri Slapkan Sejumlah Strategi. Apa Saja?

"Kami berharap hal ini dapat meningkatkan kesehatan fisik dan mental yang tentunya akan memperkuat daya tahan tubuh dalam melawan infeksi virus agar segera sembuh," tutupnya.

Judul	AXA Mandiri Sediakan Manfaat Tambahan Buat Nasabah yang Isoman
Nama Media	Bantennews.co.id
Newstrend	Produk Asuransi Kesehatan Terkait Covid-19
Halaman/URL	https://www.bantennews.co.id/axa-mandiri-sediakan-manfaat-khusus-bagi-nasabah-dalam-isolasi-mandiri/
Tanggal Berita	2021-08-13
Sentimen	Netral

AXA Mandiri Sediakan Manfaat Khusus Bagi Nasabah dalam Isolasi Mandiri

Dari Bantennews - Jumat 13 Ags 2021 | 04:05 WIB



Bantennews - Foto: Bantennews/03080303.NET

WANI PIRO UNTUNGMI?

SERANG – Satu tahun lebih pandemi telah mempengaruhi dan mengubah berbagai hal dengan menciptakan tatanan hidup normal yang baru. Hal ini termasuk pada penanganan para penderita Covid-19 yang telah lagi terfokus untuk dilakukan pada fasilitas kesehatan, tetapi juga dilakukan secara mandiri.

Ketersediaan kamar di rumah sakit, perbedaan tingkat keseriusan gejala, merupakan beberapa alasan munculnya imbauan kepada sebagian pasien terinfeksi Covid-19 agar dapat melakukan isolasi mandiri, namun dengan tetap melakukan serangkaian kegiatan yang dianjurkan oleh tenaga kesehatan guna memulihkan kondisi kesehatan mereka.

Dalam hal ini, PT AXA Mandiri Financial Services (AXA Mandiri) memahami kondisi tersebut dan berperan aktif untuk turut membantu para pasien yang sedang melakukan isolasi mandiri dengan memberikan manfaat tambahan dan beragam kemudahan melalui polis asuransi AXA Mandiri.

Huari 12 Agustus 2021, para pemegang polis asuransi AXA Mandiri mendapatkan beragam manfaat tambahan dengan syarat menunjukkan hasil PCR/swab tes atau surat keterangan dokter atas diagnosis Covid-19. Manfaat tambahan ini termasuk pertanggungjawaban biaya biaya obat dan suplemen yang diperlukan, biaya konsultasi dokter, konsultasi dokter 24 jam secara online, pengiriman obat, layanan uji swab/PCR di rumah nasabah, dan jasa catering makanan sehat.



"Dengan masih tingginya angka kasus baru Covid-19 dan adanya kekhawatiran terhadap ketersediaan fasilitas kesehatan, kami harap penambahan manfaat proteksi ini dapat memberikan perawatan yang tanggap dan ketenangan jiwa bagi nasabah dan keluarganya yang mendapatkan diagnosis positif Covid-19. Pemberian manfaat khusus ini merupakan komitmen kami untuk menjadi 'From Payer to Partner' bagi para nasabah, sehingga dapat cepat pulih dan kembali beraktivitas dengan normal. Insentif tersebut juga merupakan wujud kepedulian kami dalam bertindak untuk membantu nasabah dalam melindungi hal terpenting bagi mereka. Dalam hal ini, berupa perlindungan kesehatan, serta di saat yang sama melindungi keluarga tercinta agar tidak turut terpapar COVID-19," ujar Handoyo G. Kusuma, Presiden Direktur AXA Mandiri, Jumat (13/8/2021).



Seluruh

Culup 1 hari dan kuat

queenscod

Manfaat tambahan untuk Isoman ini berlaku bagi pemegang polis Mandiri Medical Care, Mandiri Medical Care Syariah, Mandiri International Medical Care yang tersedia dalam paket atau perlindungan tambahan, serta Asuransi Mandiri Kesehatan Prima, dimana seluruh biaya klaim pemeriksaan dan pengobatan selama isoman akan ditanggung oleh AXA Mandiri sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Nasabah juga dapat mengakses layanan Telekonsultasi AXA Mandiri yang menyediakan konsultasi dengan dokter umum secara online 24/7, konsultasi dokter spesialis termasuk psikolog dan pengantaran obat. Selain itu, nasabah juga mendapatkan layanan homecare yang menghadirkan uji swab/PCR di rumah nasabah, serta makanan sehat gratis selama Isoman 14 hari.

BACA JUGA

- HUI Banten dan ACT Serang Raya Bantu Masyarakat yang Isolasi Mand...
- Wasir tua akan hilang selamanya. Cobalah sebelum tidur
- Komoditas Ekspor Baru Banten Tembus Rp1,7 Miliar
- Radang sendi hilang selamanya setelah pengobatan ini
- Bantu Pemulihan Selama Isolasi: Paket Makanan Gizi Siap Antar Ke Pe...

"Di tengah kecemasan terhadap penyebaran Covid-19 ini, kami berupaya untuk meringankan beban mental dan rasa takut masyarakat dengan memberikan perlindungan terbaik atas risiko infeksi. Agar cepat pulih dari Covid-19, diperlukan penanganan yang cepat dan tidak kalah penting, ketenangan pikiran, serta optimisme terhadap proses pemulihan. Untuk itu, kami ingin memberikan semangat #knowYourCan bagi masyarakat yang saat ini sedang dalam Isoman melalui penyediaan layanan Telekonsultasi dengan dokter dan spesialis termasuk psikolog dan juga catering makanan sehat. Kami berharap hal ini dapat meningkatkan kesehatan fisik dan mental yang tentunya akan memperkuat daya tahan tubuh dalam melawan infeksi virus agar segera sembuh," tambah Handoyo.

Judul	Berminat Memilikinya? Mari Kenali Asuransi Jiwa Unit Link Syariah
Nama Media	Nova.grid.id
Newstrend	Produk AlliSy Protection Plus
Halaman/URL	https://nova.grid.id/read/052834293/berminat-memilikinya-mari-kenali-asuransi-jiwa-unit-link-syariah?page=all
Tanggal Berita	2021-08-12
Sentimen	Netral

Berminat Memilikinya? Mari Kenali Asuransi Jiwa Unit Link Syariah

Fathia Yasmine - Kamis, 12 Agustus 2021 | 10:36 WIB



Ilustrasi penerima manfaat Asuransi Link Syariah

Nova.id - Asuransi jiwa unit link Syariah menjadi salah satu solusi kebutuhan berasuransi bagi masyarakat. Pasalnya, produk asuransi jiwa unit link Syariah menawarkan Manfaat Asuransi untuk perlindungan finansial akibat berbagai risiko kehidupan. Perlindungan itu disertai juga dengan manfaat investasi untuk kebutuhan finansial jangka panjang.

Dilansir dari pemberitaan *Kontan*, Selasa (16/2/2021), Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (AASI) menyatakan bahwa kontribusi asuransi jiwa unit link Syariah mencapai angka Rp 17,3 triliun pada Desember 2020.

Meski pandemi, kontribusi asuransi Syariah berhasil meningkat sebesar 3,8 persen dibandingkan dengan periode yang sama pada tahun sebelumnya.

Menurut AASI, tingginya jumlah pengguna asuransi jiwa unit link Syariah tidak lepas dari kepercayaan masyarakat terhadap jenis asuransi tersebut untuk memenuhi kebutuhan perencanaan keuangan jangka panjang.

Baca Juga:

Daftar Aplikasi Kecan yang Ramah Perempuan, Bisa Cegah Penipuan

Ada beberapa alasan asuransi jiwa unit link Syariah kian diminati. Dengan bergabung menjadi Peserta asuransi jiwa unit link Syariah, masyarakat dapat menyesuaikan nilai Manfaat Asuransi untuk kebutuhan perlindungan. Selain itu, masyarakat juga dapat memilih Dana Investasi sesuai profil risiko.

Perusahaan Asuransi, nantinya akan melakukan pengelolaan Dana Investasi Peserta. Dengan demikian, Peserta hanya perlu menyetorkan Kontribusi sesuai kesepakatan yang tercantum dalam Polis.

Tak hanya itu, produk keuangan Syariah pun mulai dilirik seiring dengan semakin populernya gaya hidup halal di Indonesia. Peminatnya tidak hanya berasal dari generasi boomers, tetapi juga milenial. Asuransi jiwa unit link Syariah menjadi salah satu produk keuangan yang hadir untuk memenuhi kebutuhan tersebut.

Saat ini, cukup banyak perusahaan asuransi yang mengadopsi pengelolaan berbasis Syariah untuk asuransi jiwa unit link. Apabila Sahabat NOVA tertarik memilikinya, tetapi belum memahami perbedaannya dengan asuransi konvensional, berikut kami rangkumkan penjelasannya.

Baca Juga:

Mengaku Cokok Sejak Awal, Rheno Poetiray Mantap Gandeng Febby Rastanti

Akad

Dalam produk asuransi jiwa unit link Syariah terdapat beberapa istilah serta praktik yang menjadi pembeda dan sebaiknya Anda ketahui. Salah satunya ialah Akad. Adapun Akad adalah kontrak berupa perjanjian tertulis yang memuat kesepakatan kepesertaan Asuransi Syariah serta hak dan kewajiban para pihak sesuai prinsip Syariah.

Ada juga istilah Akad *Tabarru'* atau dikenal sebagai akad hibah. Akad *Tabarru'* adalah kesepakatan pemberian iuran *Tabarru'* dari Peserta yang disimpan pada Rekening Dana *Tabarru'*. Dimana Rekening Dana *Tabarru'* tersebut akan digunakan untuk tujuan tolong menolong di antara Peserta yang mengalami risiko berupa Santunan Asuransi yang telah disepakati.

Istilah lain yang perlu diketahui ialah Akad *Wakalah bil Ujrah*. Akad tersebut merupakan bentuk pemberian kewenangan oleh Peserta kepada Perusahaan Asuransi sebagai wakil Peserta untuk mengelola Dana *Tabarru'* dan/atau Dana Investasi dengan imbalan berupa *Ujrah* (fee) sesuai dengan kesepakatan.

Dana Investasi

Terdapat pilihan Dana Investasi dalam asuransi jiwa unit link Syariah, antara lain Jenis Pendapatan Tetap (*Fixed Income Fund*) dengan instrumen pendapatan tetap berupa sukuk yang cocok untuk profil risiko moderat, jenis Campuran (*Balance Fund*) dengan kombinasi antara instrumen saham Syariah, sukuk dan pasar uang berprinsip Syariah yang cocok untuk profil risiko moderat, serta Jenis Saham (*Equity Fund*) dengan bobot dominan pada saham berprinsip Syariah yang cocok untuk profil risiko agresif.

Seluruh Dana diinvestasikan pada instrumen-instrumen investasi pasar modal sesuai dengan Daftar Efek Syariah yang dikeluarkan oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK). Apapun pilihan Dana Investasinya, selalu ingat bahwa hasil dari Dana Investasi tidak dijamin dan akan selalu mengikuti pergerakan di pasar modal. Kinerja masa lalu juga tidak mencerminkan kinerja di masa yang akan datang.

Bijak memilih asuransi jiwa *unit link* Syariah

Karena berfokus pada proteksi, maka dalam produk asuransi jiwa *unit link* Syariah selain manfaat meninggal dunia, biasanya terdapat pilihan manfaat tambahan sesuai kebutuhan. Manfaat tambahan itu mulai dari manfaat penyakit kritis, cacat tetap, penggantian biaya rawat inap di rumah sakit, hingga perlindungan bagi Pembayar Kontribusi atau pasangannya.

Ada satu hal yang perlu diperhatikan pada produk asuransi jiwa *unit link* Syariah dengan tipe pembayaran Kontribusi Berkala. Selama tahun Polis tertentu, terdapat *Ujrah* Akuisisi yang dibebankan dari Kontribusi Dasar Berkala yang dibayarkan. Sisanya, akan dialokasikan untuk kebutuhan perlindungan dan investasi.

Baca Juga:

[Dijamin Ampu! Usir Nyamuk Membandel dengan 4 Cara Sederhana Ini](#)

Untuk ketersediaan Manfaat Asuransi jangka panjang, terdapat luran *Tabarru* yang besarnya disesuaikan dengan nilai Santunan Asuransi, penambahan nilai manfaat tambahan, usia, jenis kelamin dan lainnya. Luran *Tabarru* juga akan meningkat sesuai meningkatnya usia Pihak Yang Diasuransikan. Terdapat juga *Ujrah* Administrasi serta *Ujrah* lainnya apabila ada.

Luran *Tabarru*, *Ujrah* Administrasi dan *Ujrah* lainnya apabila ada, dibebankan melalui unit investasi. Dengan demikian, pada awal menjadi Peserta asuransi jiwa *unit link* Syariah, perlu dicermati juga kecukupan nilai Kontribusi saat menentukan nilai Manfaat Asuransi.

Dalam mengambil keputusan untuk memiliki asuransi jiwa *unit link* Syariah, Sahabat NOVA perlu mempertimbangkan nilai Manfaat Asuransi yang tepat. Hal ini berguna untuk memastikan Polis asuransi jiwa *unit link* Syariah yang dimiliki sudah sesuai dengan perlindungan rencana keuangan jangka panjang. Selain itu, pemilihan Dana Investasi juga harus sesuai dengan profil risiko.

Produk asuransi jiwa *unit link* Syariah harus sesuai dengan prinsip syariah Islam. Artinya, tidak mengandung hal-hal yang dilarang menurut prinsip tersebut. Otoritas Jasa Keuangan (OJK) bersama Dewan Syariah Nasional Majelis Ulama Indonesia (DSN-MUI) melalui Dewan Pengawas Syariah melakukan pengawasan terhadap hal tersebut.

Baca Juga:

[Makanan yang Kaya akan Zat Besi, Tak Disangka Salah Satunya Sayur Ini!](#)

Untuk solusi perlindungan asuransi sesuai kebutuhan yang berbasis Syariah, Sahabat NOVA dapat mencari perusahaan asuransi yang memiliki reputasi baik dan tepercaya. Pastikan tenaga pemasar asuransinya telah mengantongi lisensi dari AASI.

Salah satunya adalah Unit Usaha Syariah PT Asuransi Allianz Life Indonesia yang memiliki produk asuransi jiwa *unit link* Syariah yaitu AlliSy Protection Plus.

AlliSy Protection Plus tidak hanya memiliki solusi perlindungan komprehensif, berprinsip transparan, serta saling berbagi kebaikan dan tolong menolong di antara para Peserta. Asuransi jiwa *unit link* Syariah ini juga memiliki keunggulan lainnya, yaitu pilihan fitur wakaf.

Tersedia pilihan persentase dari Santunan Asuransi jiwa dan potensi Nilai Investasi yang terbentuk untuk diwakafkan saat Pihak Yang Diasuransikan meninggal dunia. Nilai wakaf, sesuai yang tercantum dalam Polis, akan diserahkan kepada Lembaga Pengelola *Wakaf (Nazhir)* yang tepercaya. Dana *wakaf* dikelola secara amanah dan di bawah pengawasan Badan Wakaf Indonesia (BWI).

Untuk mengetahui lebih lanjut mengenai produk AlliSy Protection Plus serta Fitur Wakaf dari Allianz Life Syariah, Sahabat NOVA dapat mengunjungi laman dan laman [Fitur Wakaf](#). Anda juga dapat berkonsultasi dengan tenaga pemasar dari Allianz Syariah dengan mengunjungi situs web [Allianz Indonesia](#).

Judul	Ditopang Asuransi Korporasi Non Perbankan Melejit
Nama Media	Ujungpandang Ekspres
Newstrend	Kinerja Industri Asuransi Jiwa Semester I 2021
Halaman/URL	2
Tanggal Berita	2021-08-12
Sentimen	Netral

Ditopang Asuransi Jiwa, Korporasi Non Perbankan Melejit

MAKASSAR, UPEKS -- Berdasarkan statistik asuransi Otoritas Jasa Keuangan (OJK), pada Juni 2021 total aset industri asuransi tercatat mencapai Rp 768,49 triliun atau tumbuh 11% (year-on-year/yoy) dari sebelumnya yang sebesar Rp 692,36 triliun.

Deputi Direktur Pengawasan Asuransi OJK Kristianto Andi Handoko menyebutkan perolehan tersebut mencapai jumlah terbesar pada semester I/2021 setelah sempat menurun pada 2020 akibat pandemi Covid-19.

"Selain tumbuh secara tahunan, perolehan aset pada semester I/2021 berhasil melampaui catatan aset industri asuransi sebelum pandemi Covid-19," ujarnya. Rabu (11/8/2021).

Ia mengatakan pada Desember 2019, total aset industri tercatat sebesar 735,8 triliun, lalu terjadi penurunan menjadi Rp 691,7 triliun pada Maret 2020 dan berlanjut hingga kuartal II/2020 sebagai dampak pandemi Covid-19. Nilai aset pada akhir Desember 2019 merupakan catatan tertinggi industri asuransi, tapi harus terkonfirmasi akibat pandemi.

Menurutnya secara akumulasi, aset industri asuransi pada Desember 2020 senilai Rp 737,9 triliun berhasil melewati catatan 2019. Namun, jika dilihat per sektornya, perolehan aset tertinggi terjadi pada 2021 yakni berhasil melewati



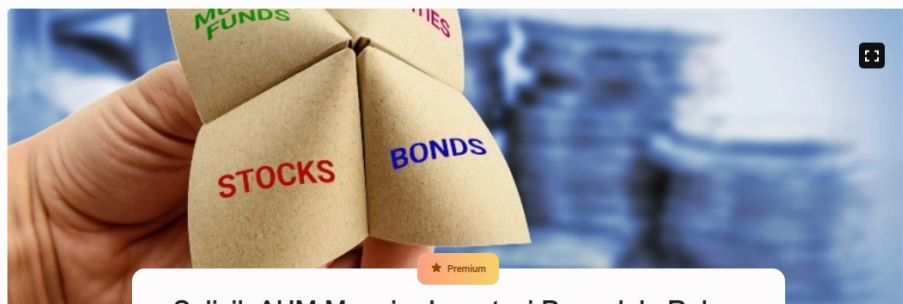
Kristianto Andi Handoko

catatan tertinggi pada sebelum pandemi Covid-19.

"Pertumbuhan aset pada penghujung semester I/2021 dipengaruhi oleh perolehan premi yang juga tumbuh baik. Menurutnya, motor penggerak industri secara keseluruhan adalah asuransi jiwa, yang preminya tumbuh hingga double digit," ungkap

Kristianto mengatakan, premi menopang pertumbuhan aset industri asuransi. Hingga Juni 2021, kenaikan preminya mencapai 18,35% untuk asuransi jiwa, masih menjadi primadona dari konsumen atau para pemegang polis di Indonesia. "Pertumbuhan premi asuransi umum masih relatif tipis. Hal tersebut dipengaruhi oleh kontrak penutupan asuransi kerugian yang rata-rata satu tahun, sehingga pendapatan premi cenderung naik signifikan pada penghujung tahun," tutupnya. (aca/mah)

Judul	Selisih AUM Manajer Investasi Pengelola Reksa Dana Makin Rapat, Siapa Juara?
Nama Media	Bisnis.com
Newstrend	Pertumbuhan Produk Unitlink
Halaman/URL	https://market.bisnis.com/read/20210812/92/1428828/selisi-h-aum-manajer-investasi-pengelola-reksa-dana-makin-rapat-siapa-juara
Tanggal Berita	2021-08-12
Sentimen	Netral



Selisih AUM Manajer Investasi Pengelola Reksa Dana Makin Rapat, Siapa Juara?

12 Agustus 2021 | 10:02 WIB

Saham blue chip yang dilihat dari IDX30 dan LQ45 masih negatif sehingga kenaikan reksa dana saham tidak merata dan ada yang masih turun jika underlying sahamnya lebih banyak blue chip



Bisnis.com, JAKARTA - Para manajer investasi pengelola reksa dana terus mengeluarkan beragam produk untuk menarik investor di tengah keluarnya dana haji. Akibatnya, selisih dana kelolaan semakin tipis.

Berdasarkan data yang Bisnis olah dari OJK dan Pasardana, dana kelolaan atau asset under management (AUM) manajer investasi per Juli 2021 terbesar masih digenggam oleh Manulife Aset Manajemen Indonesia. Perusahaan yang terafiliasi dengan raksasa asuransi Manulife itu tengah mengelola Rp57,71 triliun.

Peringkat AUM berikutnya terpantau ketat. Para pengelola reksa dana terbesar kedua hingga keempat memiliki ruang untuk saling melewati.

Pada peringkat kedua ada Bahana TCW Investment Management (Rp43,4 triliun), selanjutnya Mandiri Manajemen Investasi (Rp41,96 triliun) dan pada peringkat keempat Batavia Prosperindo Aset Manajemen (Rp40,08 triliun).

Pengelola reksa dana terbesar kelima hingga kedelapan memiliki ruang selisih yang cukup lebar. Pada peringkat kelima, Schroder Investment Management Indonesia memiliki dana kelolaan Rp33,73 triliun. Di belakangnya ada Danareksa Investment Management (26,89 triliun), Trimegah Asset Management (Rp24,88 triliun) dan Ashmore Asset Management Indonesia (Rp23,75 triliun).



Silakan masuk/daftar untuk melanjutkan membaca Konten Premium

Dan nikmati GRATIS AKSES 8 artikel Konten Premium!

MASUK / DAFTAR

Judul	Mulai Pekerjaan Baru saat Pandemi? Coba Pertimbangkan Benefit Asuransi
Nama Media	Detik.com
Newstrend	Produk Asuransi Kesehatan Smart Health
Halaman/URL	https://news.detik.com/adv-nhl-detikcom/d-5679421/mulai-pekerjaan-baru-saat-pandemi-coba-pertimbangkan-benefit-asuransi
Tanggal Berita	2021-08-12
Sentimen	Netral

Mulai Pekerjaan Baru saat Pandemi? Coba Pertimbangkan Benefit Asuransi

Advertorial - detikNews

Kamis, 12 Agu 2021 11:00 WIB

SHARE   



Foto: Dik. Allianz

Jakarta - Indonesia kembali mengalami lonjakan kasus COVID-19 beberapa waktu lalu. Bahkan, kini jumlah kasus terkonfirmasi positif COVID-19 sudah mencapai angka lebih dari 3 juta kasus. Kenalkan kasus ini pun membuat banyak orang semakin merasakan dampak dari pandemi dalam berbagai aspek. Mulai dari sulit mencari pekerjaan, terkena PHK, hingga adanya pengurangan gaji ataupun tunjangan di tempat kerja.

Survei 'Mengupas Tren Talent Global' dari *Jobstreet* menunjukkan selama masa pandemi angka pelamar kerja mengalami peningkatan hingga 99%. Dalam survei yang sama, angka kandidat yang aktif mencari kerja pun mengalami peningkatan dari tahun sebelumnya, yakni dari angka 11% menjadi 51%.

Country Manager *Jobstreet* Indonesia, Faridah Lim mengatakan jika sebelumnya satu lowongan pekerjaan dilamar oleh 300 hingga 400 pencari kerja, maka sekarang naik menjadi hampir 90%.

Meski di tengah kondisi sulit mencari pekerjaan pada masa pandemi, masyarakat tidak disarankan untuk asal menerima setiap tawaran pekerjaan tanpa memahami detail pekerjaan serta kompensasi yang ditawarkan. Keputusan menerima suatu pekerjaan harus dipikirkan dengan matang, sebab bisa saja pekerjaan tersebut akan ditekuni dalam waktu yang lama.

Adapun beberapa faktor yang dapat menjadi bahan pertimbangan dalam menentukan tawaran pekerjaan antara lain gaji, jenjang karir, dan lingkungan kerja. Anda pun harus memastikan hak sebagai karyawan terpenuhi, seperti tunjangan, jatah cuti, serta fasilitas asuransi. Di masa pandemi ini, fasilitas asuransi menjadi salah satu hal yang bisa dipertimbangkan lebih matang. Bentuk yang diberikan oleh perusahaan pun dapat beragam, misalnya berupa asuransi kesehatan kumpulan.

Seorang HR Profesional & Content Creator, Samuel Ray mengatakan dalam kontennya, selain nama baik perusahaan, calon karyawan juga harus yakin bahwa perusahaan tersebut dapat membuka pintu bagi perkembangan karir.

"Tidak hanya itu, saat ini perusahaan juga berlomba-lomba untuk memberikan benefit bagi karyawan, seperti remunerasi yang kompetitif, kebijakan yang memudahkan karyawan dan asuransi kesehatan untuk melindungi karyawannya, terutama di tengah pandemi seperti ini," kata Samuel dalam keterangan tertulis, Sabtu (24/7/2021).

Ia menilai, idealnya asuransi kesehatan kumpulan yang disediakan oleh perusahaan harus dapat meng-cover kebutuhan umum karyawan, seperti kebutuhan rawat jalan, rawat inap, perawatan gigi, kacamata dan keahlihan.

Sementara itu, Head of Employee Benefits Allianz Life Indonesia, Nicolaus Satya Bharata mengatakan sejak pandemi merebak, fasilitas asuransi kesehatan kumpulan yang diberikan oleh perusahaan bagi karyawan menjadi sangat penting, bahkan perlu diprioritaskan.

Menurutnya, asuransi kesehatan kumpulan tak hanya memberi dampak kesehatan. Akan tetapi juga dapat melindungi karyawan dari kerugian finansial apabila harus mengeluarkan biaya besar untuk perawatan medis. Sebab, asuransi tersebut tidak hanya dapat melindungi karyawan saja, tetapi juga dapat melindungi pasangan dan anak di rumah.

"Karyawan merupakan aset paling berharga yang mampu menentukan kesuksesan dari sebuah perusahaan. Selain penghasilan yang memadai dan lingkungan kerja yang nyaman, alangkah baiknya mendapatkan juga rasa aman dan nyaman melalui fasilitas asuransi kesehatan kumpulan yang disediakan oleh perusahaan," ujar Nicolaus.

Perusahaan manajemen aset Mercer mengeluarkan survei tentang gaji pekerja di Indonesia yang menunjukkan bahwa gaji pekerja diproyeksikan naik pada 2021. Adapun kenaikannya mencapai rata-rata sebesar 6,9%.

Meski rata-rata gaji mengalami kenaikan per tahun, aspek lain yang mempengaruhi meningkatnya kebutuhan seperti inflasi juga perlu dipertimbangkan. Berdasarkan data Badan Pusat Statistik (BPS), inflasi tahunan RI naik jadi 1,68% pada Mei 2021.

Berdasarkan data-data tersebut perusahaan diharapkan dapat tetap melakukan langkah alternatif untuk memberikan penghargaan serta dukungan emosional dan kesejahteraan karyawan mereka. Sehingga, ketersediaan asuransi kumpulan untuk karyawan dapat turut meringankan beban finansial terhadap risiko-risiko kesehatan yang ada.

"Di tengah pandemi ini, tersedianya fasilitas asuransi kesehatan kumpulan bagi karyawan dapat menjadi bentuk kepedulian dan tanggung jawab perusahaan terhadap kesejahteraan karyawan. Dengan demikian, karyawan pun akan terlindungi dan kualitas kerja dapat terjaga secara optimal demi mendukung tujuan organisasi," tutup Nicolaus.

Lebih lanjut, ia mengatakan banyak manfaat yang dapat dirasakan oleh karyawan melalui asuransi kesehatan kumpulan salah satunya dari produk asuransi Allianz. Melalui produk Smart Health dari Allianz, proteksi dan perlindungan yang sesuai dengan kebutuhan perusahaan dan karyawannya dapat dipersiapkan. Contohnya, untuk keperluan rawat inap dan pemeriksaan kesehatan.

Tak hanya itu, Smart Health dari Allianz juga menawarkan berbagai manfaat perlindungan dan proteksi kesehatan bagi karyawan dan keluarga. Anda dan keluarga dapat merasakan manfaatnya hanya dengan menunjukkan kartu peserta Allianz di rumah sakit atau klinik jaringan Allianz.

Selain itu, program ini tidak hanya memberi manfaat perlindungan pada karyawan atau keluarga yang jatuh sakit, tetapi juga memberi manfaat mulai dari pemeliharaan, pencegahan serta perawatan kesehatan mereka.

Untuk mengetahui informasi lebih lanjut terkait produk asuransi kesehatan kumpulan **Smart Health** dari Allianz Indonesia, Anda bisa mengunjungi laman <https://www.allianz.co.id/produk/asuransi-kesehatan-kumpulan/smart-health.html>

... ..